

Systematischer Durchsatz und Ertrag

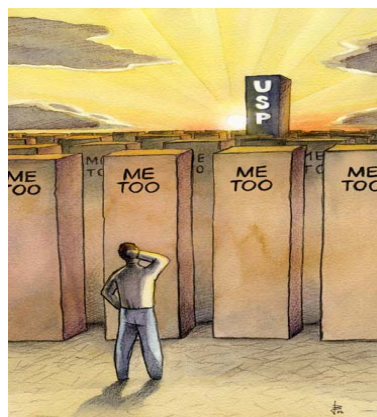
Situation

Ihr Unternehmen ist etabliert und wirft Ertrag ab. Trotzdem fragen Sie sich, wie Sie den Gewinn steigern und systematisch auch für die nächsten Jahre generieren können? Ihre Kundenbasis würden Sie gerne erweitern? Solides bodenständiges kontinuierliches Wachsen ist eines Ihrer Ziele? Ihre Mitarbeiter sollen die operative Arbeit auch bei Abwesenheit der Geschäftsführung alleine zur vollen Zufriedenheit Ihrer Kunden erledigen?

Umsetzung

Wir führen Sie durch einen nachhaltigen Prozess der Neuausrichtung. Dieser startet mit einer Bestandsaufnahme und liefert einen Gesamteindruck mit logischen Ketten sowie Ihren Annahmen, auf denen Ihre Entscheidungen basieren. Danach begeben wir uns auf die Suche nach Ihrem derzeitigen entscheidenden Wettbewerbsvorteil und extrahieren die Erfolgsfaktoren. Kernkonflikten widmen wir ausreichend Energie für die Bereinigung bisheriger Hindernisse und sind damit in der Lage, Stolpersteine für beständig steigenden Durchsatz grundlegend beiseite zu räumen. Auch Engpässe sowie etwaige negative Nebeneffekte werden bei diesem Weg analysiert und in der Lösung berücksichtigt. Nach

Durchlaufen dieser Schritte sind die Voraussetzungen erfüllt, sowohl Ihren jetzigen Ertrag zu halten als auch das Morgen zu planen. Mit konsequenter Umsetzung Ihrer aktualisierten Strategie werden Sie zum Taktgeber für stetigen Geschäftserfolg!



Mit Data Centauri zum systematischen Durchsatz und Ertrag:

- Aufbauen Strategie-/Taktikverhalten
- Generieren von Wettbewerbsvorteilen
- Analyse und Aktualisieren Ihrer Produkte – strategisches Produktportfolio
- Investitionskalkulation nach Engpässen
- Bewußtmachen von mentalen Mauern durch Reflektieren Ihrer Annahmen
- Projekt-, Risiko- und Transformationsmanagement, Projektcoaching
- Begleitung der Controlling-Zyklen und Aktualisierung der Strategie
- Evaluierung passender Fördermodelle

Ihr Ansprechpartner:

Dieter Strasser, MSc, CMC

Mail: dieter.strasser@datacentauri.at, Tel.: +43 664 840 834 5